

global sources

首页

Huang Roger

更新个人资料

更改递选选项

退出

WPG

产业纵横

通信网络

消费电子

计算机与多媒体

精品资讯

要闻与趋势

新品纵横

决策人语

专题报道

产品综述

论坛

专题讨论

自由讨论

分销商动态

网站推荐

商展信息

出口瞭望

市场研究报告

服务

在线研讨会

RSS新闻聚合 XML

电子工程辞典

环球资源研讨会暨展览会

免费索阅

提交新闻

意见反馈

网站导航

帮助

全球资源

Electronic Components

Computer Products

Trade Show Center

China Sourcing Fairs

环球资源企业网

世界经理人

人才资源

CMP

EE Times Network

ESM Online

国际电子商情

通信网络 | 消费电子 | 计算机与多媒体 | 论坛 | 分销商动态 | 在线研讨会

本站搜索 行业搜索

分类: 文章 关键字:

搜索

高级搜索

专题报道



迈进第七年：中国三大IC产业基地从梦想走向现实

上网时间：2006年05月01日

打印版 推荐给同仁 发送查询

作者：何旭东、孙昌旭

在深圳，越来越多新创立的IC公司都想进驻深圳IC设计产业化基地，因为“基地的氛围好”，那里不仅有齐全的配套设施，还有面向市场的公平、公开竞争环境，更有斗志昂扬的创业激情，是IC创业英雄的聚集地。许多不景气的IC公司在入驻基地之后，焕发新机，蓬勃发展。除深圳之外，还有北京、上海等7处IC设计产业化基地，这些于2000年先后建立起来的产业化基地，寄托了IC产业界的光荣与梦想。

不同的基地，由于投资环境和创业群体的不同，而拥有不一样的产业梦想。北京、上海、深圳，作为中国最具规模的3大基地，凭借各有千秋的特色，在IC产业链上扮演着不同的角色。走进第七年头的这些基地，他们在怎样实现各自的产业梦？

地点：三大IC产业基地的各自优势

在2000年，全球半导体市场进入低迷期。但对于中国集成电路市场来说，2000年意义非凡，因为从这一年开始，中国先后批准建立7个国家集成电路设计产业化基地，对IC产业发展进行大胆尝试。北京、上海、深圳这3大基地，虽然对IC公司的服务内容大致相似，但是由于各地产业环境和既有资源不同，所以各有特点。

上海集成电路行业协会副秘书长赵建忠表示：“上海地区最大的优势是IC设计公司在融资方面非常便利，而且IC产业链比较完善。”此外，上海基地已建成完善的融集成电路设计平台、专业测试平台、培训和信息服务于一体的公共服务平台，入驻企业足不出户即可低成本享用公共服务平台专业EDA设计工具、MPW服务、各项测试、培训和信息服务。

但是，赵建忠也指出，与北京、深圳相比，上海基地的应用环境比较欠缺，如在北京有联想、方正等大型产品应用公司，在深圳有华为、中兴等公司。不过，他相信上海IC产业有发展后劲。目前中国有400多家IC设计公司，其中位于上海的公司超过了130多家，具备较强的群体效应。

上海基地还有一个问题就是分片区管理带来的困难，使得上海基地不像深圳基地那样有一个团结和激昂斗志的氛围。深圳集成电路设计产业化基地管理中心副主任周生明自豪的称：“深圳的IC公司都希望进入园区，现在的面积已远远不够，因此我们马上就会搬到新的基地。”他透露：“海思、珠海炬力等企业都想搬到深圳核心孵化基地来。”

周生明认为：“深圳的市场和整机企业比较强。”深圳基地辐射范围相当广泛，包括广州、珠海、武汉等地的企业。但他也承认：“深圳的产业链不是特别完善，在芯片制造和测试服务等方面较弱。”为了弥补产业链上的不足，深圳基地和香港科技园合作，为深圳基地企业提供测试和失效分析方面的服务。据悉，深圳基地和香港科技园在IC产业上的合作，可以享受政府补贴和支持。

相对于上海和深圳，北京基地在发展环境、市场条件、技术基础和人才资源等方面拥有优势，但是北京集成电路设计园有限责任公司总经理郝伟亚坦言：“人才培养，产业配套(包括IP、封测和设计服务等)仍是北京IC设计业面临的两大挑战。”他强调，IC设计人才的培养对北京IC产业发展特别重要，目前大学教育和职业教育不能够满足人才需求。他呼吁政府、行业和相关机构共同携手，解决IC设计人才稀缺的问题。

创业者：各地构成不一样

三大基地的IC公司大部分为设计公司，由不同类型的创业者创办。因此，在不同的基地，IC公司构成也不一样。

北京的郝伟亚表示：“北京IC设计产业已经形成国企、外企和民营企业三分天下的格局。”他介绍道，目前，北京除了100家左右IC设计公司之外，还有20多家海外公司设立的IC设计中心。北京的IC设计公司数量在不断增长，其中，每年由海归人士新创办公司多达20多家，为IC产业发展注入了新活力。

郝伟亚形容北京基地底蕴深厚，是卧虎藏龙的地方。不少海归派公司在低调地开发高端产品，如计算机、通讯等主流产品。郝伟亚说：“这些低调的企业一旦成功，将超越国内某些知名IC设计公司。”他透露，下一个像中星微一样上市的企业，可能正是这些低调的海归派IC设计公司。

2006年07月24日

ERP项目报道



丰宝ERP系列报道

ERP项目会遇到哪些问题，如何解决？一个项目的全程跟踪报道将为您揭开ERP项目的神秘面纱，积累更多项目经验。

●解决问题一：目标与进度表现

●解决问题二：ERP选型 即将推出!

每两周我们将推出最新的项目进展报道，敬请关注!



热点专题



热点专题

- 分销商大会
- 中国IC设计调查
- 全球电子业一季度回顾
- 元器件供求及价格
- 手机供应/设计链专栏

元器件应用解密

它们都采用了谁的芯片?

- 夏普手机
- DEK印刷检验系统
- 国人通信方案
- 城域光通信产品
- 摩托罗拉Q手机
- 达方无线鼠标

查看更多

展会回顾



全球展会报道纵览

- 2006SINOCES
- PMP技术与市场调研
- 交易会
- NAB

在北京基地，许多本土IC设计公司正致力于产品多元化，实现从低端到高端转型，取得了一定的成绩。如大唐微电子的COMIP SOC已用于信威的大灵通手机，海尔卫星机顶盒芯片被南方地区出口制造商大量采用，海信在开发高清电视芯片，希格玛微电子的音频芯片正向高端转型。

• 2006 IIC

70%的北京IC设计公司已经有销售收入，其中30%实现赢利，北京IC设计产业已进入良性循环，预计到2009年，将全面开花。

上海的赵建忠也表示，从投资结构来看，上海IC设计公司包括外资、海归和本土等类型的公司，其所占比例不相上下。而周生明认为：“深圳基地的海归企业发展较快。”海归企业的设计水平、产品档次高，产品工艺都比较高端，基本上获得了风险投资，代表企业有芯邦、安凯、天利、力合等。周生明分析道，海归企业之所以发展比较快，是因为在基地只需要投入300到500万人民币，而在美国，必须投入300到500万美元才能有发展机会。基地为海归企业发展减轻了资金压力。

深圳基地的另一个特点是有不少分销商转型从事IC设计业。比如长运通、日松、江波龙、泰德半导体等，这些公司凭借分销商的经验，熟悉市场，了解客户，因此他们的产品在市场化方面更快。

据周生明介绍，2005年在深圳基地的企业中，国微、日松、海思以及中兴集成的销售额超过了1亿人民币。预计在2006年，芯邦、安凯，芯微、力合、天利、晶门(深圳公司)、艾科等企业销售额都有可能超过1亿人民币。

淘汰者：各基地远去的公司

三大IC产业基地并非所有IC设计公司的乐园。在基地，有的公司迈出成功的第一步，有的公司却走向了失败的深渊，优胜劣汰的竞争规律在三大基地表露无遗。

深圳基地管理中心副主任周生明做过一项统计，从2003年到2005年，共有6家公司从深圳基地孵化企业中淘汰掉，这些公司或被注销，或进行了业务转移。其中，天一集成电路公司的失败案例最具有代表性。2002年，天一由海归人士创立，从事IP验证服务。但是在当时做IP验证的企业不多，是个新兴产业，没有厂家愿意掏钱买IP验证服务，再加上不了解中国市场情况，所以天一的业务一直没有开展起来，2004年公司倒闭了。

周生明说，天一公司倒闭是因为“生不逢时”，在2002年做IP验证服务业务有点早，市场还未启动。但现在就不同了，发展IP验证服务业务已是大势所趋。据了解，在2005年，深圳企业购买的IP验证服务就有25项，市场空间巨大，如华为购买的一项IP验证服务价值达20万美金。如今，许多国外公司都在发展IP验证服务业务。据透露，原天一创始人准备卷土重来，因为他始终看好IP验证服务业，要在深圳基地再次追逐梦想。

在3年多的时间里，深圳基地虽然淘汰了6家公司，但在2004年和2005年又新成立了5家公司。周生明认为，前几年深圳基地的企业淘汰率不高，以后可能继续会出现企业倒闭的现象，这是IC产业发展过程中的正常现象。

在北京，享受国家IC产业优惠政策的公司有150家，但真正从事IC设计只有100家左右，许多公司看好IC产业却没有切入该行业。郝伟业介绍道：“这几年来，一直有IC设计公司倒闭。”究其原因，是因为IC设计行业竞争比较激烈，公司无法赢利。在这些倒闭的公司中，大多已经开发出产品，但因为时机不对，错过了市场最佳时期，在市场下滑时切入市场，无法实现量产出货。郝伟业进一步介绍道，从事高端产品研发的公司倒闭的并不多，因为做高端产品设计的公司有强大的实力，而且还有政府等方面的支持，所以不容易倒闭，能够等到切入市场的最佳时机。

上海也有一些公司关门。比如宏锐微电子、矽创电子、敏勤电子以及一些小的设计服务公司。但是赵建忠认为中国IC设计产业还没有到大者恒大、弱者出局的时候。他说：“随着国家支持产业链发展的政策不断出台，中国IC设计产业将有实质性的发展。预计在5年之后，中国将会出现部分IC企业出局或被并购的局面。

赵建忠强调：“IC设计是要抓时机的。”上海的成功IC企业有华虹和展讯等，他们的成功是“时机抓得非常好”。而一些做图像传感器的IC公司，虽然有先进的技术，但没有等来市场，错过了发展机会。同样例子还有北京的龙芯和方舟，技术水平高，但无法切入市场。

本文由潘九堂、王彦提供部分信息。

热门文章推荐

- [最受欢迎的国际和区域分销商：规模、专精与特色的较量](#)
- [最受欢迎的大陆分销商：用创新突破“玻璃天花板”](#)
- [中国市场最受欢迎元器件分销商：品牌与创新是成功基因](#)
- [英特尔卖了通信与手机处理器，中国厂商是哭还是笑？](#)
- [最受欢迎的独立分销商：教父与追随者共舞](#)
- [MP3/MP4/PMP未来发展趋势谈](#)
- [市场重塑，诺基亚、西门子200亿“合并大单”详解](#)
- [最值得关注的成长型分销商：快速成长的三大引擎](#)
- [PMP价格障碍正在消失，方案商展示最新趋势](#)
- [PMP制造高潮即将来临，专利是个“定时炸弹”](#)



欢迎参加Altera在线研讨会

采用Altera MAX II CPLD，降低便携式应用系统总成本
8月1日 10:00

global sources

在线研讨会

[返回页首](#)



[关于我们](#) | [联系我们](#) | [使用条款](#) | [隐私政策](#) | [安全承诺](#)

Copyright © 2006 eMedia Asia Ltd. 本网站所有内容均受版权保护。
未经版权所有人明确的书面许可，不得以任何方式或媒体翻印或转载本网站的部分或全部内容。